

Salgschef til Olafi Solar – Ordentlighed, resultater og grøn omstilling i ét! 🌞👜

Hos Olafi Solar er vi dedikerede til at levere bæredygtige løsninger, der skaber værdi – både for miljøet og for vores kunder. Som vores nye **Salgschef** til Sjælland, vil du spille en central rolle i vores fortsatte vækst og være med til at gøre en forskel, hver dag.

Hvem leder vi efter?

Vi søger en **Salgschef** til Sjælland, der ikke blot er dygtig til opsøgende salg, men som også værdsætter ordentlighed i hele processen. Du ved, hvordan man skaber relationer, og du formår at lukke salget, så føler sig godt behandlet. Hos Olafi Solar betyder ordentlighed, at vi gør tingene rigtigt – fra første møde til underskriften.

Dine ansvarsområder vil omfatte:

- **Opsøgende salg:** Du er proaktiv og ser muligheder, hvor andre ser udfordringer. Du går forrest, når det gælder om at skabe nye relationer og bygge bro til potentielle kunder.
- **Projektsalg:** Du har erfaring med komplekse salgsprocesser, hvor flere interessenter skal involveres, og du styrer hele forløbet fra start til slut.
- **Kundesamarbejde:** Du ved, hvordan man bygger relationer, og du har en forståelse for kundens behov, som hjælper dig til at levere den rette løsning – hver gang.
- **Salgsforhandlinger:** Du kan balancere mellem en god forhandling og en fair aftale, så begge parter går tilfredse fra bordet.
- **Netværk:** Du kender til værdien i at deltage i Erhvervsnetværk og ved hvordan du skaber relationer og tillid.

Vi tilbyder:

- **Grundløn med provision og bonus, efter kvalifikationer:** Din indsats skal belønnes – både med en solid grundløn og en attraktiv bonus- og provisionsordning baseret på dine resultater.

- **En kultur af ordentlighed:** Hos Olafi Solar betyder ordentlighed, at vi altid holder, hvad vi lover, og at vi går op i den gode relation – både internt i virksomheden og eksternt med kunderne.
- **Muligheden for at gøre en forskel:** Du bliver en del af et team, der arbejder for at fremme den grønne omstilling. Du får indflydelse og ansvar fra dag ét, med mulighed for at bidrage til en lysere, bæredygtig fremtid.

Hvem er du?

- Du har dokumenteret erfaring med **opsøgende** salg og ved, hvordan man lukker aftaler, der skaber værdi for begge parter.
- Du har erfaring med projektsalg, hvor komplekse processer og flere interesser ikke afskrækker dig, men motiverer dig til at finde løsninger.
- Du er ordentlig i din tilgang til kunder, kolleger og samarbejdspartnere. Du har et stærkt fokus på at levere kvalitet og sikre, at hver eneste kunde føler sig godt behandlet.

Vil du med på rejsen?

Hvis du kan se dig selv i en virksomhed, der kombinerer ambition med ordentlighed, så er Olafi Solar stedet for dig. Send din ansøgning og CV til henrik@olafi.dk senest d 15. november. Har du spørgsmål til stillingen, så er du velkommen til at kontakte Salgsdirektør Henrik Parbst på 4128 4580

Vi glæder os til at høre fra dig!

Olafi Solar – Ordentlighed i alt, hvad vi gør. 

#Salgschef #OlafiSolar #GrønOmstilling #Projektsalg #OpsøgendeSalg #Ordentlighed